





UMIQ (Unindustria Metodo Innovazione e Qualità) è il metodo di verifica e controllo dell'organizzazione che aiuta l'imprenditore a migliorare la gestion aziendale. Il metodo, di proprietà di Unindustria Bologna, è stato sviluppato con il contributo degli imprenditori, dei consulenti, del mondo accademico, di un'Ent terzo di verifica (Tuv Italia) e prevede la possibilità di una certificazione volontaria che dà il diritto triennale di fregiarsi del marchio UMIQ (depositato presso l'Uffici Italiano Brevetti e Marchi).

Il metodo prevede una verifica puntuale e il suggerimento di piani di miglioramento nelle seguenti aree:

Vuoi provare a valutare in autonomia la tua azienda sulla base di una parte del metodo UMIQ?





La diagnosi e il miglioramento della organizzazione aziendale

«Esperienza e proposta di un modello di servizio confindustriale»







UMIQ® (Unindustria Metodo Innovazione e Qualità) è il metodo di verifica e controllo dell'organizzazione che:

- aiuta l'imprenditore a migliorare la gestione aziendale;
- permette al terziario avanzato di disporre di strumenti ad alto valore «di fiducia» per valorizzare le proprie competenze.





Il Metodo UMIQ®

Le fasi «formali» del metodo sono:

- Autovalutazione delle aziende sul portale <u>www.umiq.it</u>
 - Che riporta le principali domande della check list UMIQ®
 - E permette sia la pesatura delle prospettive che la definizione dei giudizi su ciascuna con delle domande e spiegazioni
- Valutazione supportata da esperti formati sul metodo
 - Che permette un confronto sia sulle pesature che sui giudizi
 - Sovrapponibile all'autovalutazione se effettuata
 - Effettuabile sempre sul portale reso disponibile e personalizzabile
- **Certificazione** con enti terzi
 - Basata sulla check list completa ed un regolamento specifico
 - Che prevede oltre le qualifiche di Lead Auditor qualità sia l'aver ottenuto la qualifica di Exeutive Auditor[®] sia quella di esperto UMIQ[®]





Fasi «reali» del servizio

- a) Report diagnostico sintetico sulla base di un primo incontro con l'imprenditore/manager e i collaboratori da lui prescelti.
 - 1. Valutazione/autovalutazione ponderata per la specifica realtà aziendale
 - 2. Max 2 ore, spesso di più ma su richiesta dell'imprenditore
 - 3. Presenza/monitoraggio confindustriale
 - 4. Non si va a insegnare il mestiere a nessuno imponendo dei modelli organizzativi sovradimensionati
- b) Dal Report Unindustria Bologna ricava gli elementi per consigliare le priorità ai fini di miglioramento
- c) Se l'azienda accetta di utilizzare i partner del Terziario Innovativo e dell'ICT, Unindustria spende altre due-tre ore per accompagnarli in azienda e vigila sulla proposta di un piano di miglioramento dedicato.
- d) Il resto avviene a mercato al netto di un monitoraggio sulla soddisfazione





Fasi «reali» del servizio

- e) Per chi vuole ed è in grado a una prima valutazione di affrontare una verifica di parte terza si propone la certificazione UMIQ.
- dell'impresa, ma vuole fornirle visibilità per il suo sforzo di miglioramento assistita dai propri consulenti e da Unindustria che propone di tornare semestralmente a valutare i passi avanti e a dare consigli ulteriori.





Il metodo rappresenta la sintesi delle buone pratiche necessarie per fornire alle aziende una guida alla valutazione del proprio sistema di gestione e controllo.

Attraverso l'analisi di 7 "prospettive", si arriverà a delineare un percorso che va dall' identificazione delle strategie di una azienda al loro monitoraggio, tramite la realizzazione di un sistema organizzativo di gestione e di controllo.

Una fotografia, seria e «garantita» dal sistema, che permette una visione di insieme ed un momento di riflessione oggi più che mai utile per gli imprenditori.





Il Metodo UMIQ®

Le prospettive del metodo:

- 1. Governance e strategia
- 2. Gestione dell'informazione
- 3. Gestione economico-finanziaria
- 4. Gestione risorse umane
- 5. Gestione delle operations
- 6. Gestione portafoglio prodotti
- 7. Gestione mercato e vendite









1. Dati Generali

2. Pesatura

3. Domande

4. Report

La pesatura rappresenta l'indicazione dell'importanza che l'imprenditore attribuisce a ciascuna delle 7 aree che compongono il metodo UMIQ. Essa stabilisce anche un ordine di priorità con il quale l'imprenditore intenderebbe applicare il metodo alle varie aree allo scopo di migliorarle; per questo motivo non è possibile avere aree con pesi uguali: il peso va da 1 (meno importante) a 7 (più importante).



GOVERNANCE, STRATEGIA E CAMBIAMENTO ORGANIZZATIVO

La Pianificazione strategica rappresenta l'insieme di attività necessarie per dare operatività a valori, vision e mission. Essa è ineludibile e fondamentale. Copre un arco temporale di 3-5 anni.

Deve essere comunicata ai diversi livelli organizzativi nei suoi elementi di sintesi e fondamentali, facendo salve le esigenze di riservatezza su dati sensibili. Deve essere rivista almeno annualmente apportando i correttivi che emergono dallo svolgimento dell'attività aziendali e dai cambiamenti ambientali intervenuti.

L'output della pianificazione strategica risiede nella identificazione ed esplicitazione di poche leve fondamentali su cui basare la competitività dell'impresa e il suo conseguente sviluppo.











1. Dati Generali 2. Pesatura

3. Domande

4. Report

Ove non espressamente indicato il punteggio da 1 a 5 esprime in generale una valutazione secondo la seguente scala:

- 1 = l'attività non è riscontrabile o non ancora iniziata
- 2 = parzialmente vero, circa 25% di applicazione, la pratica è visibile solo in alcune aree
- 3 = parzialmente vero, circa 50% di applicazione
- 4 = quasi sempre vero, circa 75% di applicazione, l'attività è sistematica con soltanto alcune eccezioni
- 5 = si, sempre vero, vicini al 100% di applicazione



GOVERNANCE, STRATEGIA E CAMBIAMENTO ORGANIZZATIVO

1.1.1 I valori aziendali, la visione e gli obiettivi sono formalizzati e conosciuti in azienda?

1 2 3 4 5

1.1.3 L'innovazione, di prodotto, processo, strategica e organizzativa, è parte integrante degli obiettivi aziendali e del modo di operare? 1 2 3 4 5

L'innovazione è un modo di pensare e di agire, tutte le aziende devono continuamente innovare. I livelli di innovazione sono diversi e per ogni realtà ci sono degli ambiti di miglioramento sempre possibili. In un periodo come questo anche la più piccola delle aziende deve pensare a come essere innovativa per tutelare o valorizzare al meglio i fattori critici del proprio successo.



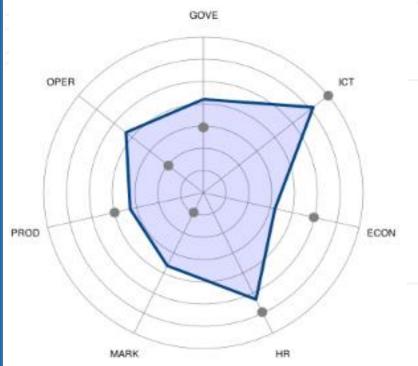


Radar Chart Pesi e Valutazioni finali

Il radar chart è una diagramma sintetico in cui sono evidenziati in modo sovrapposto i pesi e i livelli di valutazione finale di ognuna delle 7 aree UMIQ.

In questo modo è possibile comprendere immediatamente quali sono le criticità e in particolare qual è il livello di adeguatezza organizzativa di ogni area in relazione al livello di importanza che riveste per l'azienda.

Rating



GOVERNANCE, STRATEGIA E CAMBIAMENTO ORGANIZZATIVO 3 GESTIONE DELL'INFORMAZIONE E DOTAZIONE ICT 4.4 GESTIONE ECONOMICO-FINANZIARIA 2.33 GESTIONE RISORSE UMANE 3.83 GESTIONE MERCATO E VENDITE 2.6 GESTIONE PORTAFOGLIO PRODOTTI 2.38 GESTIONE DELLE OPERATIONS 3.13

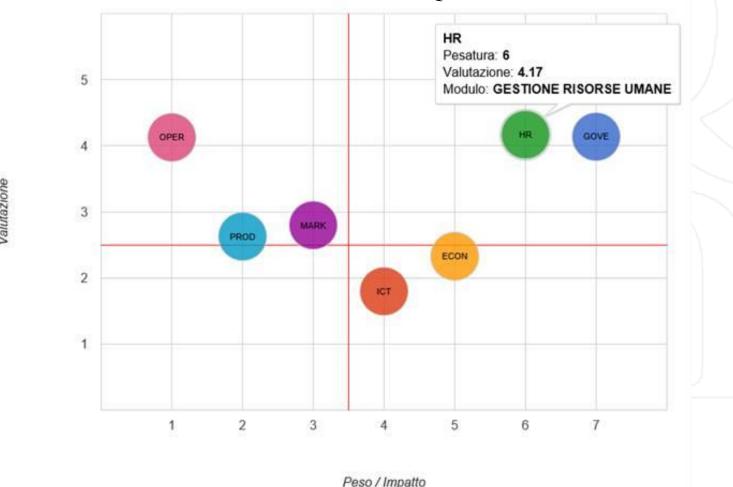
3.10





Matrice delle priorità di intervento

La matrice delle priorità di intervento riporta i pesi e le valutazioni finali, ottenute dal check up, su un asse cartesiano in cui sono evidenziati anche i livelli minimi di soddisfazione dei criteri UMIQ.





Switch

Ci rendiamo conto della difficoltà delle imprese a comprendere da subito il valore della proposta che le dovrebbe portare a

introdurre e utilizzare gli strumenti organizzativi adatti ai propri obiettivi strategici

Esse accettano in genere solo dopo un incontro in cui si parla di temi per i quali siamo stati chiamati in azienda.

Il corso UMIQ®

Corso di formazione per esperti trasversali UMIQ

Gli alleati non possono che essere i consulenti che già lavorano in azienda o che giorno per giorno cercano nuovi clienti.

Per le loro competenze e opporunità create.

Che riconoscano il valore di un approccio «soft e friendly» come quello confindustriale piuttosto che un approccio standard di massimizzazione dei ricavi nel breve periodo.





Metodo UMIC

Corso rivolto a consulenti e auditor per conoscere e saper applicare il Metodo UMIQ° nelle aziende





Il Metodo UMIQ®

Le qualifiche previste:

- Esperti UMIQ®
 - Corso con qualifica che permette l'accesso ai registri
- Registro Esperti UMIQ®
 - Che prevede la pubblicazione degli esperti che hanno frequentato il corso e superato sia i test sia l'esame finale
- Regolamento e codice deontologico
 - Che garantisce le aziende e i professionisti interessati
- Elenco specialisti
 - Che prevede la pubblicazione delle società del terziario con le competenze specifiche sulle prospettive del modello UMIQ®





Contattaci



Gian Franco Poggioli g.poggioli@unindustria.bo.it Tel: 051 6317319

Cell: 348 2298277

Referente UMIQ di Unindustria Bologna

Lista Esperti UMIQ

per la diagnosi organizzativa aziendale

Lista Partner UMIQ

per il piano di miglioramento settoriale successivo alla diagnosi